



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

В провежданата процедура за определяне на изпълнител по чл.51 от ЗУСЕСИФ и ПМС № 160/01.07.2016 г. за изпълнител се определя участникът, предложил икономически най-изгодната оферта, която включва :

1. Оптимално съотношение качество-цена

Класирането на допуснатите до участие оферти след извършване на проверка за съответствие по документи и съответствие по минимални технически и функционални характеристики, ще се извършва на база получената от всяка оферта Комплексна оценка (КО),като сума от индивидуалните оценки по определените предварително критерии, както следва:

Таблица № 1

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точки по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П ₁	30 % (0,30)	100	Т ц.
2. Гаранционен срок – П ₂	40 % (0,40)	100	Т г.с.
3.Време за реакция при възникнал проблем – П ₃	30 % (0,30)	100	Т в.р.

В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател :

Показател 1 – „Предложена цена”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$Т_{ц} = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$



- „100” е максималните точки по показателя;
- „C_{min}” е най-ниската предложена цена;
- „C_n” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_1 = Т \times 0,30, \text{ където:}$$

- „0,30” е относителното тегло на показателя.

Показател 2 – „Гаранционен срок”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,40.

Точките по показателя се изчисляват съгласно Таблица № 2

Таблица № 2 за показател П₂

Гаранционен срок	Параметри	Точки
1	2	3
Гаранционен срок (в месеци) за поддръжка на системата	Над 60 месеца	100
	Над 48 месеца до 60 месеца включително	60
	Над 36 месеца до 40 месеца включително	40
	Над 12 месеца до 36 месеца включително	25
	До 12 месеца включително	10

Ще се оценяват оферти предложени гаранционен срок само в цяло число в месеци. Предложени стойности в друг формат и изразение ще се приемат като несъответстващи за показателя. Оферти с предложен гаранционен срок над 96 месеца ще се приемат за нерелиастични и ще бъдат отстранени от оценка.

Точките по втория показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П_2 = Т \times 0,40, \text{ където:}$$

- „0,40” е относителното тегло на показателя.



Показател 3 – „Време за реакция при възникнал проблем”, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Точките по показателя се изчисляват съгласно Таблица № 3

Таблица № 3 за показател П 3

Време за реакция при възникнал проблем	Параметри	Точки
1	2	3
Време за реакция при индикиране на възникнал проблем във функционирането на системата	До 1 час вкл.	100
	Над 1 час до 5 часа вкл.	50
	Над 5 часа	10

Ще се оценяват оферти предложени време за реакция при възникнал проблем само в цяло число в часове. Предложени стойности в друг формат и изразение ще се приемат като несъответстващи за показателя.

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$P_3 = T_{в.р.} \times 0,30$, където:

➤ „0,30” е относителното тегло на показателя.

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по двата показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П_1 + П_2 + П_3$$

Офертата получила най-висока комплексна оценка, се класира на първо място.